

Wir sind ein international ausgerichtetes Schweizer Unternehmen mit eigener Hard- und Softwarelösung für die präzise, datenschutzkonforme Zählung von Personen und Optimierung von Personenflüssen. Unsere einzigartige 3D Technologie ist an Flughäfen, Bahnhöfen, Shopping Malls, Boutiquen, Sportanlässen sowie in Museen im Einsatz. Unser Team von inzwischen 90 Personen bildet das Fundament des grossen Erfolges.

Um unsere Retail-Integratoren professionell und zuvorkommend zu betreuen, suchen wir eine(n) engagierte(n)

Regional Account Manager B2B, 100% Südeuropa & Südamerika

Du bist Teil unseres Sales Teams Retail in Zollikofen bei Bern, welches sich um die weltweite Betreuung von Systemintegratoren im Bereich Retail, Building Management, Smart Cities und vieles mehr kümmert. In dieser vielseitigen Position mit hoher Eigenständigkeit bist Du verantwortlich für die Betreuung, den Auf- und Ausbau unseres Vertriebsnetzes.

Du liebst den Umgang mit unterschiedlichen Menschen und Kulturen, bist eine frontorientierte, initiative und gewinnende Verkaufspersönlichkeit, welche Freude und eine hohe Affinität für technische Produkte mitbringt.

Dein Aufgabenbereich beinhaltet:

- Verantwortung über die Verkaufsgebiete Südeuropa und Südamerika, mit einer Reisetätigkeit von ca. 25%
- Beraten und betreuen der bestehenden Partner in kommerziellen und technischen Belangen
- Aufbau und Ausbau von neuen Märkten und Partnerschaften
- Führen der jährlichen Vertragsverhandlungen mit den Partnern
- Teilnahme an internationalen Fachmessen

Das bringst du mit:

- Erfahrung im Internationalen Account Management
- Technische Ausbildung und Weiterbildung (Elektronik/Informatik), Erfahrung in der Zusammenarbeit mit Systemintegratoren oder Kundenfrequenzanalyse sind von Vorteil
- Selbständige und lösungsorientierte Arbeitsweise gepaart mit Freude an Teamarbeit
- Verhandlungssicher in Spanisch und/oder Italienisch, sehr gute Deutsch und Englisch Kenntnisse in Wort und Schrift werden vorausgesetzt

Wir bieten dir:

- Moderne Anstellungsbedingungen mit flexiblen Arbeitszeiten
- Ein motiviertes Team welches gemeinsam mit dir etwas bewegen will
- 40 Stunden Arbeitswoche und 5 Wochen Ferien
- Persönliche Weiterbildung

Wir freuen uns auf deine Bewerbungsunterlagen per E-Mail an join@xovis.com!